

Seit Menschengedenken zählt Fleisch zu den wichtigsten Grundnahrungsmitteln. Es wird tagtäglich und auf vielfältigste Art und Weise durch den Menschen erzeugt und genossen. Und das wird auch noch lange so bleiben. Insgesamt steigt die Qualität der weltweiten Fleischproduktion langsam aber stetig. Unser Markt ist überall dort, wo Fleisch von Tieren erzeugt wird – nämlich fast auf der ganzen Welt.

Als Hersteller für `German Quality Slaughter-Tools` ist es unsere Aufgabe, diesen Fleischgewinnungsprozess human und wirtschaftlich zu gestalten. Diese Anforderungen zusammen mit unserer Qualitätsorientierung nutzen wir, um unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern gute Karrierechancen anzubieten und unser Unternehmen über Generationen hinweg erfolgreich zu machen.

Mit ca. 130 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern weltweit (davon mehr als 70 in Paderborn und weitere an Standorten in Karlsruhe, Großbritannien, Spanien und China) unseres Familienunternehmens entwickeln, fertigen, verkaufen und betreuen wir seit mehr als 100 Jahren Maschinen, um Ergonomie, Hygiene, Wirtschaftlichkeit und Tierschutz zu verbessern. Unsere Technologieführerschaft wird durch zahlreiche Patente untermauert.

Aufgrund der stetigen Erweiterung unserer weltweiten Geschäftsaktivitäten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsbeauftragten für internationale Märkte (m/w/d) für Schlacht- und Zerlegetechnik

für unseren Unternehmensbereich Vertrieb International.

Ihr Aufgabengebiet umfasst folgende Tätigkeiten:

- Betreuung der Bestandskunden und Gewinnung von Neukunden
- Produktberatung und Vorführungen der FREUND-Produkte zur Darlegung des Kundennutzens
- Inbetriebnahmen von Maschinen für die Schlacht- und Zerlegetechnik
- Unterstützung, Schulung und Beratung von Vertriebspartnern
- Selbstständige Führung von Verhandlungen mit Kunden und Interessenten
- Regelmäßige Besuche von Kunden und Interessenten, Repräsentation des Unternehmens bei Messen
- Beobachtung und Information der Vertriebs- und Geschäftsleitung über wichtige Entwicklungen im Vertriebsgebiet

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche, anspruchsvolle und spannende Aufgabe als Teil eines heterogen besetzten Teams in einer kreativen und freundschaftlichen Arbeitsatmosphäre. Wir sehen die persönliche Entfaltung unserer Mitarbeiter als Erfolgsfaktor, wir lassen sie gerne am Erfolg unseres Unternehmens teilhaben und honorieren Engagement und zielorientiertes Arbeiten mit einer Erfolgsbeteiligung und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Ihr Profil:

- Ausbildung als Fleischer/-in oder ähnliche Berufserfahrung wünschenswert (gute Kenntnisse in Schlachtung & Zerlegung)
- Branchenkenntnisse sowie ein ausgeprägtes technisches Verständnis für unsere Produkte
- Vertriebserfahrung im internationalen Außendienst
- Wirtschaftliches Handeln
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Flexibilität und Verantwortungsbewusstsein sowie Organisationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Teamfähigkeit und selbstständige, qualitätsbewusste Arbeitsweise

Wenn Sie sich von der Beschreibung angesprochen fühlen und Teil unseres Erfolges werden möchten, richten Sie Ihre vollständige Bewerbung bitte (per E-Mail) mit Angabe Ihrer Verdienstvorstellung und eines möglichen Eintrittstermins an unsere Personalabteilung, z. Hd. Herrn Hollmann (hol@freund.eu).